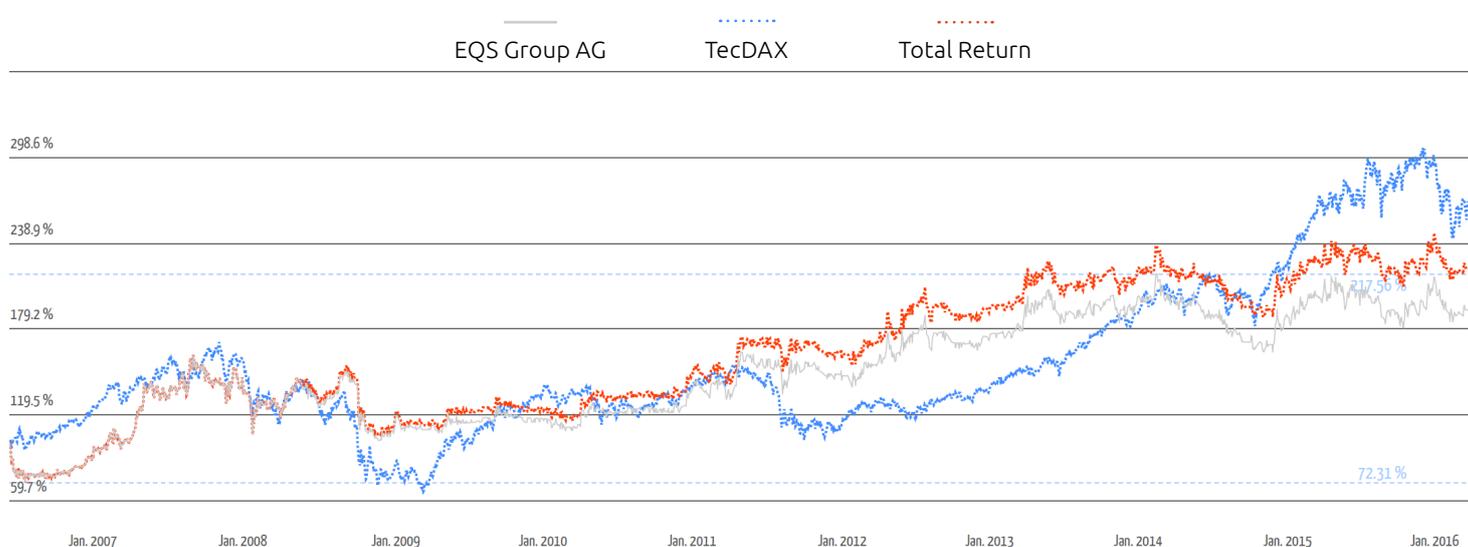


» Quartalsmitteilung Q1 2016 der EQS Group AG «

Building a Global Player

## » Die ersten drei Monate 2016 im Überblick «

- » Umsatz wächst um +10% auf TEUR 4.617
- » Non-IFRS EBIT geht erwartungsgemäß um -66% auf TEUR 163 zurück
- » Deutschlandgeschäft wie erwartet geprägt von Deregulierung bei Stimmrechten und Quartalsberichten, Rückgang bei Mediaplanung
- » Vorbereitungen zum Start der Marktmissbrauchsverordnung am 3. Juli 2016 laufen auf Hochtouren
- » Auslandsmärkte legen durchgehend zweistellig zu
- » Akquisitionen in UK und Schweiz tragen deutlich zum Umsatzwachstum bei
- » Asien mit zweistelligem Umsatzwachstum und Verlustrückgang, Russland mit starkem Auftakt



## » Wichtige Kennzahlen «

<b>Ertragskennzahlen</b>	<b>3M 2016</b>	<b>3M 2015</b>	<b>+/-</b>
Umsatz	4.617	4.207	10%
Non-IFRS* EBIT	163	481	-66%
EBIT	38	395	-90%
Non-IFRS* Konzernüberschuss	-71	370	-
Konzernüberschuss	-159	320	-
Cash Flow aus betrieblicher Tätigkeit	408	1.383	-70%
<b>Vermögenskennzahlen</b>	<b>31.03.2016</b>	<b>31.12.2015</b>	<b>+/-</b>
Bilanzsumme	29.809	29.259	2%
Eigenkapital	16.873	17.129	-1%
Eigenkapitalquote (%)	57%	59%	-
Liquide Mittel	461	3.607	-87%
<b>Mitarbeiter Konzern</b>	<b>3M 2016</b>	<b>3M 2015</b>	<b>+/-</b>
Periodendurchschnitt	211	172	23%
Personalaufwand	2.517	2.099	20%
<b>Aktie</b>	<b>31.03.2016</b>	<b>31.03.2015</b>	<b>+/-</b>
Non-IFRS* Ergebnis je Aktie (EUR)	-0,06	0,32	-
Ergebnis je Aktie (EUR)	-0,13	0,27	-
Marktkapitalisierung (Mio. EUR)	36	37	-3%

Alle Angaben ohne Bezeichnung in TEUR (mit Ausnahme Mitarbeiterzahl)

\*Non-IFRS Kennzahlen vor planmäßigen Abschreibungen auf die erworbenen Kundenstämme & Akquisitionskosten

## » Inhaltsverzeichnis «

Die ersten drei Monate 2016 im Überblick .....	2
Wichtige Kennzahlen .....	2
Unternehmensprofil .....	4
Geschäftsmodell .....	5
Konzernstruktur .....	6
Ertragslage .....	7
Segmente .....	8
Finanzlage .....	10
Vermögenslage .....	10
Ausblick .....	11
<b>Konzernabschluss</b>	
Konzern-Gesamtergebnisrechnung .....	13
Konzernbilanz .....	14
Konzern-Kapitalflussrechnung .....	15
Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung .....	16
Finanzkalender .....	17
Börsendaten .....	17
Impressum .....	18

## » Unternehmensprofil «

Die **EQS Group** ist ein führender internationaler Technologieanbieter für Digital Investor Relations. Mehr als **8.000 Unternehmen** weltweit sind dank der Anwendungen und Services in der Lage, komplexe nationale und internationale Informationsanforderungen sicher, effizient und gleichzeitig zu erfüllen und die Investment Community weltweit zu erreichen.

Die **Software as a Service COCKPIT** bildet dazu die Arbeitsprozesse von IR Managern digital ab, kommuniziert mit der Unternehmenswebsite und

verbreitet die Inhalte über eines der wichtigsten Financial Newswire. Produkte wie Websites, IR Tools und Online-Unternehmensberichte machen EQS Group zum digitalen Komplettanbieter.

Die EQS Group wurde im Jahr 2000 in München gegründet und hat sich kontinuierlich vom Startup zum internationalen Konzern mit **Standorten in den wichtigsten Finanzmetropolen der Welt** entwickelt. Der Konzern beschäftigt über 200 Mitarbeiter.



## » Geschäftsmodell «

Wir haben die **Mission**, die weltweit besten digitalen Lösungen und Produkte für Investor Relations Manager zu liefern.

Unsere **Vision** ist es, die EQS Group AG bis 2020 als den weltweit besten Anbieter für Digital Investor Relations zu positionieren.

Die Basis hierzu stellen die konzernweit gelebten **Werte** Teamgeist und Leidenschaft dar.

Das **Kapital** von Investoren setzen wir dafür ein, unseren Kunden Plattformen, Produkte und Services online anbieten zu können, während wir mit unserem geistigen Kapital unser Wissen und Know-how kontinuierlich ausbauen. Ein weiteres wichtiges Kapital für Innovationen und den Aufbau von Kunden- und Partnerbeziehungen – und letztlich für unseren Geschäftserfolg – sind engagierte, hoch qualifizierte und flexible Mitarbeiter.

Unsere zentralen Plattformen, Produkte und Services **entwickeln** wir selbst. Von der Idee bis zum Markteintritt arbeiten unsere Produktentwickler, Designer, Front- und Backendentwickler sowie Qualitätsmanager Hand in Hand. Unsere Kundenbetreuer, Projektmanager und Contentmanager sind für individuelle Anpassungen an den Kunden verantwortlich.

Wir **vertreiben** unsere Produkte und Services überwiegend über unseren Direktvertrieb. Dabei legen wir unsere Vertriebsstrategien global fest, die dann von den regionalen Tochterunternehmen angepasst und umgesetzt werden. Unsere Vertriebsmitarbeiter fördern in enger Zusammenarbeit mit den Bereichen Vertriebsunterstützung und Marketing die Nachfrage, bauen eine Pipeline auf und pflegen den Kundenkontakt in unseren Zielbranchen. Unsere Marketing- und Vertriebsaktivitäten richten sich in erster Linie an börsennotierte Emittenten und an Konzerne, die eine offene Unternehmenskommunikation pflegen.

**Partner** spielen eine wichtige Rolle: Unser internationales Mediennetz garantiert uns die weltweite Newsverbreitung in Echtzeit, und unser Partnernetz aus Kommunikationsagenturen hilft uns insbesondere im Vorfeld von Börsengängen bei der Akquisition von Neukunden und der Realisierung komplexer Projekte wie Corporate Websites oder digitale Geschäftsberichte.

Unser **Preismodell** im Newsbereich basiert auf der Zahlung pro Nachricht in Abhängigkeit vom gewählten Verbreitungsnetz. Im Agenturbereich erhalten wir Einmalzahlungen für das Setup von Webseiten, Apps, Charts, Tools und Online-Berichten, für die Berichts-konvertierung und Lieferung an den Bundesanzeiger und für die Durchführung von Video- und Audiowebcasts. Laufende Subskriptionserlöse erzielen wir für das Hosting und die Pflege der Lösungen.

Zur **Messung unseres Unternehmenserfolges** bedienen wir uns der vier Kennzahlen: Umsatz, Non-IFRS EBIT, Kundenzufriedenheit und Mitarbeiterengagement. Die Kundenzufriedenheit ermitteln wir alle zwei Jahre mithilfe einer Kundenumfrage, während aus der Auswertung der jährlichen Mitarbeitergespräche das Engagement hervorgeht. Jede Kennzahl korreliert direkt mit unserer Fähigkeit, unseren Kapitalgebern Rendite zu liefern. Letztlich sind aber engagierte Mitarbeiter ausschlaggebend für die Loyalität unserer Kunden und den Unternehmenserfolg.

Die EQS Group trägt auf vielfältige Weise dazu bei, **langfristigen Wert** für die Gesellschaft zu schaffen. Wir helfen unseren Kunden, Transparenz herzustellen und insbesondere bei Investoren Vertrauen zu schaffen. So soll die tatsächliche Situation des Unternehmens unverfälscht dargestellt werden. Durch eine faire Unternehmensbewertung werden die Kapitalkosten gesenkt und eine langfristig positive Unternehmensentwicklung unterstützt. Ebenso gewährleisten wir die Einhaltung gesetzlicher und regulatorischer Pflichten, erhöhen die Effizienz interner Arbeitsabläufe und helfen, Fehler bei der Veröffentlichung von Informationen zu vermeiden.

Den **größten Umweltbeitrag** leisten wir, indem unsere Kunden von Jahr zu Jahr mehr auf Papier verzichten und ihre Informationen online präsentieren. Dadurch sparen sie Druck- und Transportkosten ein. Ebenso führen die Digital-Übertragungen von Telefonkonferenzen und Finanzveranstaltungen zu einer deutlichen Reduktion der Reisetätigkeit.



» Konzernstruktur «

Konzern

100%

100%

EQS Group AG

Tensid EQS AG

EquityStory RS, LLC

Digital Investor Relations  
Digital Corporate Communications

Digital Investor Relations  
Digital Corporate Communications

Digital Investor Relations  
Digital Corporate Communications

- Deutschland
- Österreich

- Schweiz

- Russland

100%

100%

100%

EQS Asia Ltd.  
(EQS TodayIR)

EQS Group Ltd.

EQS Group Inc.

Digital Investor Relations  
Digital Corporate Communications

Digital Investor Relations  
Digital Corporate Communications

Digital Investor Relations  
Digital Corporate Communications

- Hongkong
- China
- Singapur
- Taiwan

- UK

- USA

100%

100%

25%

EQS Web  
Technologies Pvt. Ltd.

EQS Financial  
Markets & Media GmbH

ARIVA.DE AG

Global Tech Center

Financial Media Agency  
and Community

Financial Software, Data  
and Portal

- Indien

- Deutschland
- Österreich
- Schweiz

- Deutschland
- Österreich
- Schweiz

Die EQS Group AG konnte im ersten Quartal 2016 die **Umsatzerlöse** um **+10%** auf **TEUR 4.617** (TEUR 4.207) steigern. Bereinigt um die neu hinzugekommenen Umsätze durch die Akquisition der Tensid AG sowie der Umsätze unserer UK-Gesellschaft EQS Group Ltd. (TEUR 368) lag das Wachstum bei +1%. Die **Gesamterträge** erhöhten sich ebenfalls um **+10%** auf **TEUR 4.716** (TEUR 4.272).

Ausschlaggebend für das geringe organische Umsatzwachstum war der erwartungsgemäße Umsatzrückgang in **Deutschland**, geprägt durch die Deregulierung im Bereich der Veröffentlichung von Stimmrechtsmitteilungen und Quartalsberichten sowie dem geringeren Volumen an Mediaplanungen. In Summe verzeichnete das Deutschland-Geschäft einen **Umsatzrückgang** von **-5%** auf **TEUR 3.088**. Die **Auslandsgesellschaften** der EQS Group AG legten im ersten Quartal 2016 durchgehend zweistellig zu. Der **Umsatzanteil** des Auslandsgeschäfts stieg damit deutlich auf **33%** (Q1 2015: 23%).

In der **Schweiz** verzeichneten wir mit der **Übernahme** der **Tensid AG** (ab 01.01.2016) einen deutlichen Umsatzanstieg um **+137%** auf **TEUR 663**. Neben dem Zukauf des Nachrichtenlizenzgeschäfts der Tensid AG wuchs unser Schweizer Geschäft insbesondere im Bereich der Online Geschäftsberichte. Die Tensid AG wurde zum 01.01.2016 rückwirkend auf die EQS Schweiz AG verschmolzen und die Schweizer Gesellschaft in Tensid EQS AG umbenannt.

Der asiatische Teilkonzern **EQS Asia Ltd.** erzielte im ersten Quartal einen **Umsatzanstieg** von **+13%** auf **619 TEUR**. Trotz der weiterhin bestehenden Unsicherheiten an den asiatischen Kapitalmärkten konnten Kunden im Bereich Websites aber auch bei News hinzugewonnen werden. Auf der Aufwandsseite zeigt sich ebenfalls die erwartete unterproportionale Entwicklung gegenüber dem Vorjahresquartal.

Unsere **russische Tochtergesellschaft** verzeichnete ein starkes Q1 2016 und profitierte von ihrer marktführenden Stellung und den starken Kundenbeziehungen. Trotz des anhaltend schwierigen wirtschaftlichen Umfelds konnte der **Umsatz** um **+31%** auf **TEUR 162** zulegen. Neben unseren wiederkehrenden Umsätzen aus Lizenzen, News und Webcasts wurden im ersten Quartal mehrere Neuprojekte realisiert.

Unsere Tochtergesellschaft **EQS Group Ltd. (UK)** erzielte im ersten Quartal einen **Umsatz** von **85 TEUR** und liegt damit im Rahmen unserer Wachstumserwartungen. Dies ist sowohl auf Lizenzumsätze der durch die Übernahme von Obsidian IR akquirierten Kunden als auch auf Neukunden zurückzuführen.

Auf der Aufwandsseite erhöhten sich die operativen

Aufwendungen im Zuge der Expansion und damit verbundenen Infrastrukturaufwendungen überproportional um **+21%** auf **TEUR 4.678** (TEUR 3.877). Die größte Aufwandsposition, die **Personalaufwendungen**, stieg um **+20%** auf **TEUR 2.517** (TEUR 2.099) und damit leicht unterproportional zur durchschnittlichen Mitarbeiteranzahl von 211 (+23%).

Die **Bezogenen Leistungen** stiegen um **+5%** **TEUR 753** (TEUR 716) und damit unterproportional zum Umsatz. Dies liegt in erster Linie an dem deutlichen Umsatzrückgang im Bereich der Mediaplanungen im Vergleich zu Q1 2015, da hierdurch weniger Medialeistungen zugekauft werden.

Die im Zuge der Akquisitionen erworbenen Kundenstämme von euroadhoc, TodayIR, Tensid (01.01.2016) und Obsidian IR (18.12.2015) werden planmäßig abgeschrieben. Aufgrund der neu hinzugekommenen Kundenstämme von Tensid und Obsidian IR erhöhten sich die **Abschreibungen** in Q1 2016 um **+40%** gegenüber dem Vorjahr auf insgesamt **TEUR 269** (TEUR 191).

Die **Sonstigen betrieblichen Aufwendungen** stiegen überproportional um **+31%** auf **TEUR 1.139** (TEUR 872) an. Dies ist wesentlich auf einen Basiseffekt zurückzuführen: Der Umzug in die neue Zentrale in München im April 2015 und einem damit verbundenen Anstieg der Miet- und Infrastrukturaufwendungen.

Erwartungsgemäß sank das **Non-IFRS EBIT** vor einmaligen Akquisitionskosten (TEUR 0) sowie planmäßigen Abschreibungen auf erworbene Kundenstämme (TEUR 125) um **-66%** auf **TEUR 163** (TEUR 481). Das **EBIT** sank infolge des überproportionalen Aufwandsanstiegs entsprechend ebenfalls deutlich um **-90%** auf **TEUR 38** (TEUR 395).

Aufgrund von Wechselkursveränderungen insbesondere in **Asien** ergibt sich im ersten Quartal ein **negatives Finanzergebnis** mit **TEUR -159** (Q1 2015: TEUR +135). Die nichtzahlungswirksamen **Verluste aus Währungsdifferenzen** resultieren hauptsächlich aus einem Intercompany-Darlehen, welches in HKD notiert ist und im August 2015 vergeben wurde. Unsere Beteiligung **ARIVA.DE AG** (25,44%) erwirtschaftete im ersten Quartal dagegen einen anteiligen **Ertrag** von **TEUR 2** nach einem Verlust von TEUR 54 in Q1 2015.

Die **Ertragssteuern** sanken aufgrund des geringeren Ergebnis vor Steuern um **-82%** auf **TEUR 37** (TEUR 210) an. Der **Konzernfehlbetrag** in den ersten drei Monaten 2016 lag damit bei **-159 TEUR** nach einem Gewinn von TEUR 320 im Vorjahr. Der **Non-IFRS Konzernfehlbetrag** lag bei **TEUR -71** (TEUR 370).

## » Segmente «

Unser operatives Geschäft haben wir in zwei Segmente unterteilt. Im Bereich Regulatory Information & News (RI&N) sind Meldepflichten- und Nachrichtendistribution gebündelt. Das Segment Products & Services (P&S) bietet digitale Kommunikationslösungen an. Sowohl das Segment Regulatory Information & News als auch das Segment Products & Services konnten im Vorjahresvergleich ihren Umsatz steigern.

### Segment Regulatory Information & News (RI&N)

Segment Regulatory Information & News (RI&N)

Das verbreitete Newsvolumen sank im ersten Quartal 2016 um **-13%** gegenüber dem Vorjahr auf **4.164** (4.788).

Der Rückgang ist auf die teilweise **Deregulierung** im Bereich der Veröffentlichung von **Stimmrechtsmitteilungen** zurückzuführen, die im November 2015 in Kraft trat (TUG 3). Die Anzahl an verbreiteten Mitteilungen reduzierte sich gegenüber dem Vorjahresquartal um rund ein Drittel (**-34%**). Die Zahl an verbreiteten Ad-Hoc Meldungen (-8%) sowie Directors' Dealings (-2%) sank ebenfalls, jedoch deutlich langsamer als noch im Vorjahresquartal. Dies liegt insbesondere an der deutlich schwächeren Dynamik bei Delistings (4 Delistings in Q1 2016 im Regulierten Markt) aufgrund einer gesetzlichen Erhöhung der Anforderungen seit Mitte letzten Jahres. Die freiwilligen Corporate News stiegen dagegen um **+6%**.

Durch die erstmalig konsolidierten Umsätze der akquirierten **Tensid AG (283 TEUR)** stiegen im ersten Quartal die volumenunabhängigen Lizenzerlöse deutlich. So ergibt sich trotz Meldungsrückgang in Q1 2016 ein akquisitionsbedingter **Umsatzanstieg** des **Segments RI&N** um **+22%** auf **TEUR 1.692** (TEUR 1.392).

Das **Segment-EBIT** sank um **-16%** auf **TEUR 308** (TEUR 368). Dies ist insbesondere auf die höheren Expansions- und Infrastrukturaufwendungen zurückzuführen. Im Rahmen der Weiterentwicklung des COCKPITS um zusätzliche Module darunter der INSIDER MANAGER wurden Software-Eigenleistungen in Höhe von TEUR 64 aktiviert. Das **Non-IFRS EBIT** im Segment RI&N (vor anteiligen Kundenstammabschreibungen & Akquisitionsaufwendungen) ging um **-13%** auf **TEUR 349** (TEUR 399) zurück.

Mit Blick auf das **Inkrafttreten der Marktmissbrauchsverordnung (MAR)** am **3. Juli 2016** sind wir jedoch zuversichtlich, dass sich der rückläufige Trend im zweiten Halbjahr umkehren wird und erwarten auch **organisch** ein **deutliches Umsatz- und EBIT-Wachstum**.



## Segment Products & Services (P&S)

Die **Umsatzerlöse** im **Segment Products & Services**, bestehend aus den Geschäftsbereichen Reports & Webcasts, Websites & Plattformen sowie Distribution & Media inklusive der Innenumsätze von TEUR 94 (TEUR 102) sind im ersten Quartal leicht um **+3%** auf **TEUR 3.018** (TEUR 2.918) angestiegen. Ohne Innenumsätze liegt die Steigerung bei +4%. Je nach Geschäftsbereich zeigt sich eine unterschiedliche Entwicklung.

Durch das Wachstum unserer asiatischen Tochtergesellschaft EQS Asia Ltd. sowie den durch die Akquisition von Obsidian IR hinzugewonnenen Umsatz (TEUR 85) verzeichnete der Bereich **Websites & Plattformen** einen deutlichen Umsatzanstieg gegenüber dem Vorjahr von **+13%** auf **TEUR 1.374** (TEUR 1.213).

Der Geschäftsbereich **Reports & Webcasts** entwickelte sich in Q1 2016 ebenfalls erfolgreich und konnte eine Umsatzsteigerung von **+7%** auf **TEUR 1.394** (TEUR 1.308) erzielen. Während die Bereiche Webcasts und Online-Geschäftsberichte gegenüber dem Vorjahr zulegen konnten, stagnierte der Umsatz im Bereich

XML-Einreichungsservice. Aufgrund der Änderungen bei den Pflichten zur Quartalsberichterstattung kam es zu einem Rückgang bei den eingereichten Zwischenberichten.

Infolge des Rückgangs der Emissionstätigkeit bei Mittelstandsanleihen sank der Umsatz im Bereich **Distribution & Media** gegenüber dem Vorjahr deutlich um **-37%** auf **TEUR 250** (TEUR 397). Die leichte Erholung, welche sich seit dem vierten Quartal 2015 beobachten lässt, hat sich jedoch auch in Q1 2016 fortgesetzt.

Wie im Bereich RI&N verzeichnete das **Segment Products & Services** im Zuge der Expansions- und Infrastrukturaufwendungen einen überproportionalen Rückgang und erwirtschaftete in Q1 2016 ein negatives Segmentergebnis (**EBIT**) von **TEUR -271** (TEUR 28). Das **Non-IFRS EBIT** (vor anteiligen Kundenstammabschreibungen & Akquisitionsaufwendungen) beträgt **TEUR -186** nach TEUR 81 im Vorjahresquartal.

TEUR	Regulatory Information & News	Products & Services	Konsolidierung	Konzern
Segmenterlöse	1.692	3.018	-94	4.616
Sonstige betriebliche Erträge	15	19	0	34
Aktivierete Eigenleistungen	64	1	0	65
Operative Aufwendungen	-1.375	-3.128	94	-4.409
Abschreibungen	-88	-181	0	-269
<b>Operatives Ergebnis (EBIT)</b>	<b>308</b>	<b>-271</b>	<b>0</b>	<b>37</b>
<b>Non-IFRS EBIT</b>	<b>349</b>	<b>-186</b>	<b>0</b>	<b>163</b>
Finanzaufwendungen /-erträge	-150	-11	0	-161
Beteiligungsergebnis assoziierte Unternehmen	0	2	0	2
<b>Gewinn vor Steuern (EBT)</b>	<b>158</b>	<b>-280</b>	<b>0</b>	<b>-122</b>
<b>Non-IFRS EBT</b>	<b>199</b>	<b>-195</b>	<b>0</b>	<b>4</b>

## » Finanzlage «

Das **Eigenkapital** sank zum 31.03.2016 leicht um **-1%** auf **TEUR 16.873** (TEUR 17.129) bei einem Bilanzgewinn von TEUR 10.121 (TEUR 10.282). Dies ist in erster Linie auf das negative Ergebnis sowie erfolgsneutrale Wechselkurseffekte zurückzuführen.

Die **Finanzschulden** reduzierten sich zum 31.03.2016 infolge planmäßiger Tilgungen um **-7%** auf **TEUR 6.162** (TEUR 6.617). Gleichzeitig erhöhten sich die **Sonstigen Kurzfristigen Schulden** aufgrund des Anstiegs der Kundenvorauszahlungen in der Schweiz (Tensid), in UK

(Obsidian IR) und in Deutschland (EQS Group) um **+65%** auf **TEUR 2.780**. Die **Eigenkapitalquote** ging leicht auf **57%** (59%) zurück.

Der **Cash Flow aus der laufenden Geschäftstätigkeit** sank im ersten Quartal 2016 um **-70%** auf **TEUR 408** (TEUR 1.383). Während im Vorjahr erfolgsneutrale Wechselkurseffekte den operativen Cash Flow erhöhten, reduzierten diese den Cash Flow in Q1 2016. Zudem bestand in Q1 2016 ein höherer Anteil an Fertigungsumsätzen aus Projekten (POC).

## » Vermögenslage «

Die **Bilanzsumme** stieg um **+2%** auf **TEUR 29.809** (TEUR 29.259). Während sich die **Liquiden Mittel** durch die Kaufpreiszahlung für die Tensid AG deutlich auf **TEUR 461** (TEUR 3.607) reduzierten, erhöhten der erworbene Kundenstamm sowie der Geschäfts- oder Firmenwert von Tensid die **Immateriellen Vermögenswerte** auf **TEUR 20.771** (TEUR 17.360).

Sämtliche durch die Kapitalkonsolidierung entstandenen **Geschäfts- oder Firmenwerte** der akquirierten Unternehmen wurden zu 100% aktiviert. Die **Forderungen aus Lieferungen und Leistungen** stiegen im Vergleich zum Vorjahresquartal um **+4%** auf **TEUR 2.256** (TEUR 2.167) und damit unterproportional zum Umsatz.



## » Ausblick «

Unseren am Jahresanfang gegebenen Ausblick für 2016 belassen wir mit Blick auf die positiven Impulse infolge des Inkrafttretens der Marktmissbrauchsverordnung am 3. Juli 2016 unverändert:

Für das Geschäftsjahr **2016** prognostizieren wir für die EQS Group AG eine **Umsatzsteigerung** von **+10% bis +15%** auf **20,2 bis 21,1 Mio. Euro**.

Für das Gesamtjahr 2016 rechnen wir mit konzernweiten Aufwendungen für die Internationalisierung von rund **1,1 Mio. Euro** (2015: 1,2 Mio. Euro).

Für das **Non-IFRS EBIT (vor Akquisitionsaufwendungen & planmäßigen Abschreibungen auf Kundenstämme)** erwarten wir für **2016** einen Anstieg von **+5% bis zu +10%** auf **3,1 bis 3,3 Mio. Euro** (2015: 3,0 Mio. Euro).

Vergleich der prognostizierten mit den tatsächlichen Zielgrößen der EQS Group AG:

in Mio. EUR	Erzielter Umsatz	Umsatzprognose	Non-IFRS EBIT	
			Non-IFRS EBIT	Prognose
2016		20,2-21,1		3,1-3,3
2015	18,4	18,0-18,8	3,0	3,0-3,15
2014*	16,4	15,0-16,0	2,8**	2,0-2,3**
2014	16,4	15,8-17,4	2,8**	2,8-3,2**

\* Revision der Prognose für 2014 nach Veröffentlichung der Halbjahreszahlen

\*\*EBIT

### Hinweis

Die EQS Group AG ist im Entry Standard der Frankfurter Wertpapierbörse und im m:access der Bayerischen Börse gelistet. Eine Pflicht zur Quartalsberichtserstattung besteht nicht. Daher sind die Quartalszahlen nicht testiert. Die in Klammern gesetzten Vergleichswerte beziehen sich bei Bilanzwerten auf den 31.12.2015 und bei GuV-Werten auf den 31.03.2015.

» Konzernabschluss «



## » Konzern-Gesamtergebnisrechnung «

	Q1 2016 EUR	Q1 2015 EUR	+/-
Umsatzerlöse	4.616.552	4.207.449	10%
Sonstige Erträge	34.130	57.642	-41%
Aktivierete Eigenleistungen	65.275	7.087	>100%
Bezogene Leistungen	-753.219	-715.603	5%
Personalaufwendungen	-2.516.992	-2.098.914	20%
Abschreibungen	-268.520	-191.152	40%
Sonstige Aufwendungen	-1.139.492	-871.795	31%
<b>Operatives Ergebnis (EBIT)</b>	<b>37.735</b>	<b>394.715</b>	<b>-90%</b>
Zinserträge	5.164	3.392	52%
Zinsaufwendungen	-19.836	-15.907	25%
Erträge (Vj. Aufwendungen) aus assoziierten Unternehmen	1.641	-54.406	-
Sonstige finanzielle Erträge	-146.337	201.996	-
<b>Gewinn vor Steuern (EBT)</b>	<b>-121.632</b>	<b>529.790</b>	<b>-</b>
Ertragsteuern	-36.893	-210.182	-82%
<b>Konzernüberschuss</b>	<b>-158.525</b>	<b>319.608</b>	<b>-</b>
Fremdwährungsdifferenzen	-121.609	533.090	-
Minderheitenanteile	0	-4.071	-100%
<b>Sonstiges Ergebnis</b>	<b>-121.609</b>	<b>529.020</b>	<b>-</b>
<b>Gesamtergebnis</b>	<b>-280.134</b>	<b>848.627</b>	<b>-</b>
Anteil Konzernüberschuss nicht beherrschender Anteile	23	-37	-
Anteil Konzernüberschuss der Eigentümer des Mutterunternehmens	-158.548	319.645	-
Anteil Gesamtergebnis nicht beherrschender Anteile	20	-37	-
Anteil Gesamtergebnis der Eigentümer des Mutterunternehmens	-280.154	848.665	-

## Vermögenswerte

	31.03.16 EUR	31.12.15 EUR	+/-
<b>Langfristig gebundene Vermögenswerte</b>			
Immaterielle Anlagen	20.771.213	17.359.914	20%
Sachanlagen	1.379.390	1.355.644	2%
At-equity Beteiligungen	2.132.429	2.130.787	0%
Langfristige finanzielle Vermögenswerte	973.335	1.050.168	-7%
Sonstige langfristige Vermögenswerte	2.346	3.857	-39%
Latente Steueransprüche	365.489	386.230	-5%
	<b>25.624.202</b>	<b>22.286.600</b>	<b>15%</b>
<b>Kurzfristig gebundene Vermögenswerte</b>			
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	2.255.672	2.794.446	-19%
Fertigungsaufträge mit aktivischem Saldo gegen Kunden	275.857	104.754	>100%
Ansprüche aus Steuern vom Einkommen und Ertrag	288.836	45.151	>100%
Kurzfristige finanzielle Vermögenswerte	192.311	104.715	84%
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte	711.988	315.944	>100%
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	460.543	3.607.357	-87%
	<b>4.185.206</b>	<b>6.972.367</b>	<b>-40%</b>
<b>Summe Vermögen</b>	<b>29.809.409</b>	<b>29.258.967</b>	<b>2%</b>

## Eigenkapital und Schulden

	31.03.16 EUR	31.12.15 EUR	+/-
<b>Eigenkapital</b>			
Gezeichnetes Kapital	1.189.980	1.189.980	0%
Eigene Anteile	-3.700	-6.049	-39%
Kapitalrücklage	5.088.500	5.064.191	0%
Bilanzgewinn	10.120.802	10.282.041	-2%
Fremdwährungsdifferenzen	477.298	598.907	-20%
Minderheitenanteile	15	15	0%
	<b>16.872.895</b>	<b>17.129.085</b>	<b>-1%</b>
<b>Langfristige Schulden</b>			
Langfristige Rückstellungen	150.000	149.900	0%
Langfristige finanzielle Schulden	4.308.391	4.766.725	-10%
Sonstige langfristige Schulden	1.826.532	1.572.976	16%
Latente Steuerschulden	352.784	314.962	12%
	<b>6.637.707</b>	<b>6.804.563</b>	<b>-2%</b>
<b>Kurzfristige Schulden</b>			
Kurzfristige Rückstellungen	579.112	710.249	-18%
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	875.262	696.808	26%
Fertigungsaufträge mit passivischem Saldo gegenüber Kunden	0	20.300	-100%
Kurzfristige finanzielle Schulden	1.853.748	1.849.955	0%
Verpflichtungen aus Steuern vom Einkommen und Ertrag	211.020	361.540	-42%
Sonstige kurzfristige Schulden	2.779.666	1.686.467	65%
	<b>6.298.807</b>	<b>5.325.319</b>	<b>18%</b>
<b>Summe Eigenkapital und Schulden</b>	<b>29.809.409</b>	<b>29.258.967</b>	<b>2%</b>

## » Konzern-Kapitalflussrechnung «

	Q1 2016 TEUR	Q1 2015 TEUR	+/-
Periodenergebnis vor Steuern	-122	530	-
- Steueraufwand	-37	-210	-82%
= Periodenergebnis nach Steuern	-159	320	-
+ Zinsaufwendungen	20	16	25%
- Zinserträge	-5	-3	67%
+/- Abschreibungen/Zuschreibungen auf Gegenstände des Anlagevermögens	269	191	41%
+/- Zunahme/Abnahme der Rückstellungen	-166	142	-
+/- Sonstige zahlungsunwirksame Aufwendungen/Erträge (bspw. Ergebnisse aus assoziierten Unternehmen, unrealisierte Gewinne und Verluste aus Währungsdifferenzen und nach der percentage-of-completion-Methode realisierte Teilgewinne)	-406	568	-
-/+ Gewinn/Verlust aus dem Abgang von Gegenständen des Anlagevermögens	0	-5	-
-/+ Zunahme/Abnahme der Vorräte, der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Aktiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind (außer Ertragsteuern)	860	82	>100%
+/- Zunahme/Abnahme der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Passiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind (außer Ertragsteuern)	373	319	17%
-/+ Zunahme/Abnahme der Forderungen aus Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	-223	-249	-10%
+/- Zunahme/Abnahme der Verpflichtungen aus Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	-155	2	-
<b>= Cash Flow aus betrieblicher Tätigkeit</b>	<b>408</b>	<b>1.383</b>	<b>-70%</b>
- <b>Auszahlungen für Investitionen in das Sachanlagevermögen</b>	<b>-105</b>	<b>-458</b>	<b>-77%</b>
+ Einzahlungen aus Abgängen des Sachanlagevermögens	0	8	-100%
- Auszahlungen für Investitionen in das immaterielle Anlagevermögen	-127	-27	>100%
- Auszahlungen für Investitionen in finanzielle Vermögenswerte	-63	-323	-80%
- Auszahlungen aus dem Erwerb von konsolidierten Unternehmen und sonstigen Geschäftseinheiten	-2.627	-31	>100%
<b>= Cash Flow aus der Investitionstätigkeit</b>	<b>-2.922</b>	<b>-831</b>	<b>&gt;100%</b>
+ <b>Einzahlungen aus Eigenkapitalzuführungen (Kapitalerhöhungen, Verkauf eigener Anteile)</b>	<b>0</b>	<b>357</b>	<b>-100%</b>
- <b>Auszahlungen aus der Tilgung von (Finanz-) Krediten</b>	<b>-455</b>	<b>-415</b>	<b>10%</b>
+ Erhaltene Zinsen	-20	3	-
- Gezahlte Zinsen	5	-16	-
<b>= Cash Flow aus der Finanzierungstätigkeit</b>	<b>-400</b>	<b>-71</b>	<b>&gt;100%</b>
+/- Zahlungswirksame Veränderungen des Finanzmittelfonds	-2.984	481	-
+ Finanzmittelfonds am Anfang der Periode	3.607	1.370	>100%
- Wechselkursbedingte Änderungen des Finanzmittelfonds	-162	-506	-68%
<b>= Finanzmittelfonds am Ende der Periode</b>	<b>461</b>	<b>1.345</b>	<b>-66%</b>

## » Eigenkapitalspiegel «

	Grund- kapital TEUR	Eigene Anteile TEUR	Kapital- rücklage TEUR	Bilanz- gewinn TEUR	Fremdwährungs- differenzen TEUR	Summe TEUR	Minderheits- anteile TEUR	Summe Eigenkapital TEUR
<b>Stand 31.12.2014</b>	<b>1.190</b>	<b>-25</b>	<b>4.440</b>	<b>10.088</b>	<b>214</b>	<b>15.907</b>	<b>-37</b>	<b>15.870</b>
Gesamtergebnis 2015	0	0	0	1.115	385	1.500	37	1.537
Verkauf eigene Anteile	0	19	550	0	0	569	0	569
Ausschüttung	0	0	0	-883	0	-883	0	-883
Anteilsbasierte Vergütung	0	0	74	0	0	74	0	74
Erwerb Minderheitenanteile	0	0	0	-38	0	-38	0	-38
<b>Stand 31.12.2015</b>	<b>1.190</b>	<b>-6</b>	<b>5.064</b>	<b>10.282</b>	<b>599</b>	<b>17.129</b>	<b>0</b>	<b>17.129</b>
Gesamtergebnis Q1 2016	0	0	0	-159	-122	-281	0	-281
Ausgabe eigene Anteile	0	2	-2	0	0	0	0	0
Ausschüttung	0	0	0	0	0	0	0	0
Anteilsbasierte Vergütung	0	0	27	0	0	27	0	-27
Auflösung Future Bewertung	0	0	0	-2	0	-2	0	-2
<b>Stand 31.03.2016</b>	<b>1.190</b>	<b>-4</b>	<b>5.089</b>	<b>10.121</b>	<b>477</b>	<b>16.873</b>	<b>0</b>	<b>16.873</b>

## » Finanzkalender der EQS Group AG «

31.05.2016	Veröffentlichung Q1-Zahlen
31.05.2016	Hauptversammlung
26.08.2016	Veröffentlichung H1-Zahlen
07.09.2016	ZKK (Zürcher Kapitalmarkt Konferenz)
25.11.2016	Veröffentlichung Q3-Zahlen
7-8.12.2016	MKK (Münchner Kapitalmarkt Konferenz)

## » Börsendaten der EQS Group AG «

Aktie	EQS Group AG
Wertpapierkennnummer	549416
ISIN	DE0005494165
Börsenkürzel	EQS
Aktienart	Namensaktien
Branche	Digital Investor Relations
Erstnotiz	08.06.2006
Börsenlisting	Freiverkehr
Marktsegment	Entry Standard (Frankfurter Wertpapierbörse); m:access (Bayerische Börse)
Sitz der Gesellschaft	München
Anzahl der Aktien	1.189.980 Stück
Höhe des Grundkapitals	1.189.980 Euro
Designated Sponsor	VEM Aktienbank AG, München

**Registergericht:**

Amtsgericht München

**Registernummer:**

HRB 131048

**Umsatzsteuer-Identifikationsnummer gemäß § 27a****Umsatzsteuergesetz:**

DE208208257

**Copyright:**

© 2016 EQS Group AG. All rights reserved.

**Konzept & Design, Redaktion und Realisierung:**

EQS Group AG

**Bildmaterial:**

© EQS Group AG - All rights reserved.

**Impressum:**

EQS Group AG  
Karlstraße 47  
80333 München

Tel.: +49 (0) 89 21 02 98-0

Fax: +49 (0) 89 21 02 98-49

E-Mail: [ir@eqs.com](mailto:ir@eqs.com)

**Vorstand:**

Achim Weick, Gründer und CEO

Christian Pflieger, COO





EQS Group AG  
Karlstraße 47  
80333 München  
Tel +49 (0) 89 21 02 98-0  
Fax +49 (0) 89 21 02 98-49  
[info@eqs.com](mailto:info@eqs.com)  
[www.eqs.com](http://www.eqs.com)